

## ... uns kennen zu lernen!

Sie stehen in der Verantwortung dauerhaft Erträge zu erwirtschaften, Ihre Kosten im Griff zu haben, um damit langfristig Ihr Unternehmen zu sichern. Gleichzeitig sind Sie dem Druck des Tagesgeschäfts ausgesetzt und müssen sich um Dinge kümmern, die sich nicht in Heller und Pfennig auszahlen. Aus langjähriger, unternehmerischer Erfahrung wissen wir, dass gerade in Phasen des wirtschaftlichen Aufschwungs häufig die Zeit fehlt notwendige Entscheidungen zu treffen, um sich auf zukünftige Veränderungen vorzubereiten. Während Sie sich weiterhin auf den Ausbau Ihres Kerngeschäfts konzentrieren, entwickeln und optimieren wir, gemeinsam mit Ihnen und Ihren Mitarbeitern, die weiteren für die langfristige Sicherung Ihres Unternehmens notwendigen Bereiche.

Wir unterstützen und begleiten Sie unter anderem:

### beim **Personalmanagement**.

Qualifiziertes Personal sichert langfristig die Zukunft Ihres Unternehmens. Für einen dauerhaften Erfolg beraten wir Sie bei der Personalbedarfsplanung und Personalorganisation, der Personalsuche und -auswahl, bei Vertragsverhandlungen und der Vertragsgestaltung sowie bei der Personalschulung / -entwicklung und der Durchführung von Seminaren (z.B. Kommunikationstraining, Konflikt- & Zeitmanagement). Des Weiteren coachen wir Ihre Mitarbeiter und Führungskräfte, sowie im Bedarfsfall Ihr gesamtes Team.

### bei der bedarfs- und kostengerechten Planung Ihrer **EDV**.

Die IT-Architektur ist mit entscheidend für den Erfolg Ihres Unternehmens. Auf die sich verändernden Anforderungen sollten Sie individuelle Lösungen finden. Bestandserfassung, Bedarfsplanung (Hardware, Software, Ablauforganisation), Beschaffung u. Installation von Hard- u. Software, Anpassung der Software an die individuellen Arbeitsabläufe, Datensicherheit und -sicherung, Internetauftritt und online-Marketing, networking (Facebook, Xing, etc.). Wir sind Ihr Partner bei Planung und Umsetzung.

### bei Ihrer **Finanz- & Liquiditätsplanung**.

Für jedes Unternehmen ist es wichtig, seine Kreditversorgung sicher zu stellen. Liquidität ist deshalb vorausschauend zu planen. Bonität als Voraussetzung für jedwede Kreditgewährung darf nicht zufallsabhängig sein. Wir unterstützen Sie bei der Erstellung Ihres Finanz-/Liquiditätsplanes, der Umsetzung von Maßnahmen der Liquiditätsverbesserung, der Investitionsplanung sowie der Beantragung öffentlicher Fördermittel. Darüber hinaus begleiten wir Sie bei der Vorbereitung und Durchführung Ihrer Bankgespräche.

### beim Entwickeln Ihres **Risikomanagements**.

Die Bank kündigt Ihre Kredite, Ihr größter Kunde ist insolvent, Ihr wichtigster Mitarbeiter fällt längerfristig aus. Dies sind einige Risiken, die die Existenz Ihres Unternehmens gefährden. Gemeinsam mit Ihnen erfassen und bewerten wir Ihre spezifischen Risiken und erstellen hieraus ein Risikoprofil. Die Entwicklung von Präventions- und Interventionsmaßnahmen schützt Ihr Unternehmen dauerhaft vor negativen Ereignissen.

Wir freuen uns auf ein erstes gemeinsames Gespräch <sup>v</sup>

<sup>v</sup> Erstgespräch selbstverständlich kostenfrei

Ralph Kutscher (Jahrgang 1951)



arbeitete nach seinem abgeschlossenen Studium der Rechtswissenschaften zunächst einige Jahre für verschiedene Anwaltskanzleien.

In den folgenden 23 Jahren war er als Geschäftsführer und Prokurist in Handels- und Dienstleistungsunternehmen tätig.

Die vor allem in den Bereichen Unternehmensführung und Vertrieb gesammelten Erfahrungen bilden eine fundierte Grundlage seiner Beratertätigkeit. Um sein Profil im Personalbereich abzurunden, hat Herr Kutscher aktuell noch eine Coachingausbildung absolviert.

RKutscher@KuMPartner.de  
Tel.: 05401 / 89 76 43

Heiko Ostendorf (Jahrgang 1967)



leitete bereits während seines Studiums der Sozialarbeit Einrichtungen der Jugendhilfe. In den fast 10 Jahren dieser Tätigkeit schuf und veränderte er mit seinen Teams Inhalte & Strukturen, im Rahmen intensiver Verbands- und Beratungsarbeit auch über seine

Einrichtungen hinaus. Frühzeitig setzte er auf den gezielten Einsatz von EDV in der Verwaltung sozialer Bereiche. Mehrjährige Auslandserfahrungen bereichern seine innovativen Lösungsstrategien. Zuletzt sammelte Herr Ostendorf als Mitglied der Geschäftsführung (Kernkompetenz Personal & QS) eines Marketingunternehmens auch Vertriebserfahrung.

HOstendorf@KuMPartner.de  
Tel.: 05405 / 60 80 361

05401 / 89 76 43  
0176 / 36 89 47 69  
03212 / 100 58 35  
www.KuMPartner.de  
Info@KuMPartner.de



KuM - Partner GbR  
Ralph Kutscher und  
Heiko Ostendorf  
Grundreehe 18  
49170 Hagen a.T.W.

Ertragssteigerung Personalmanagement Liquiditätssicherung Risikomanagement Kundenbindung EDV-Management Ertragssteigerung Personalmanagement Kundenbindung **Liquiditätssicherung** Risikomanagement EDV-Management Personalmanagement Ertragssteigerung Liquiditätssicherung Risikomanagement Kundenbindung EDV-Management Ertragssteigerung Personalmanagement Kundenbindung Ertragssteigerung Kundenbindung EDV-Management Ertragssteigerung Kundenbindung Personalmanagement Liquiditätssicherung **Risikomanagement** Kundenbindung Personalmanagement Risikomanagement Kundenbindung EDV-Management Ertragssteigerung Kundenbindung EDV-Management Ertragssteigerung Personalmanagement Liquiditätssicherung Risikomanagement **Kundenbindung** EDV-Management Ertragssteigerung Personalmanagement Liquiditätssicherung Risikomanagement Kundenbindung EDV-Management Ertragssteigerung Personalmanagement Kundenbindung Liquiditätssicherung Risikomanagement **EDV-Management** Ertragssteigerung Personalmanagement Liquiditätssicherung Risikomanagement Kundenbindung EDV-Management Ertragssteigerung Personalmanagement Liquiditätssicherung EDV-Management Risikomanagement Ertragssteigerung Personalmanagement Liquiditätssicherung EDV-Management Personalmanagement Liquiditätssicherung Risikomanagement **Ertragssteigerung** Kundenbindung EDV-Management Ertragssteigerung Personalmanagement Liquiditätssicherung Risikomanagement Kundenbindung EDV-Management Ertragssteigerung Liquiditätssicherung Risikomanagement **Personalmanagement** Kundenbindung EDV-Management Ertragssteigerung Personalmanagement Liquiditätssicherung Risikomanagement Kundenbindung EDV-Management Ertragssteigerung Personalmanagement Liquiditätssicherung Risikomanagement

*Wir laden Sie ein ...*